

Foto © Jason Goodman

Wir sind ein Traditionsunternehmen das für die innovative und nachhaltige Bauweise von Ein- und Mehrfamilienhäusern, mehrgeschossigen Wohn- und Objektbauten sowie Hotels bekannt ist. Als einer der führenden Fertighaushersteller in Europa setzen wir auf qualifizierte Partner. Denn der Erfolg von ELKHAUS basiert auf der Gemeinschaftsleistung unseres Teams – gemeinsam statt einsam.

SELBSTÄNDIGE/R VERTRIEBSPARTNER/IN (m/w/d)

 EINSATZORT KÖLN/FRECHEN

 AB SOFORT

DIESE AUFGABEN ERWARTEN SIE

- Sie erfüllen Träume und verwirklichen für Ihre Kunden die eigenen vier Wände
- Sie gewinnen neue Hausbau-Interessenten
- Sie führen Beratungsgespräche und Bedarfsanalysen mit Ihren Interessenten durch
- Sie erstellen und präsentieren abschlussorientierte Angebote auf Basis der exklusiven Kundenbedürfnisse
- Sie unterstützen Ihre Interessenten bei der Grundstückssuche

DAS BEGEISTERT UNS

- Sie sind ein Top-Verkäufer aus der baunahen Branche und möchten Ihr Talent unter Beweis stellen
- Sie sind selbstständig in der Fertighaus-Branche oder im Baubereich tätig und haben die Fähigkeit ein komplexes Produkt/Haus zu verkaufen
- Sie sind Makler und möchten Ihren Kunden ein Top-Produkt anbieten
- Sie haben oder planen ein eigenes Büro für Verkaufsgespräche

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN

- Spezifisches Schulungsprogramm über die ELK Akademie
- Professionelle Unterstützung durch Inside Sales Team
- Top Equipment/Verkaufstools (CRM-System)
- Hervorragende Marktposition
- Vielfältiges Hausprogramm, attraktive Musterhäuser
- Sicheres Unternehmen seit 60 Jahren

Im ELKHAUS Team haben Sie die Chance, Ihre Stärken und Ideen einzubringen und Teil eines stabilen, erfolgreichen Unternehmens zu werden. Es erwarten Sie interessante Herausforderungen und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, z. Hd. Melanie Zeilinger unter bewerbung@elkhaus.de