

ELK ist das erfolgreichste Fertighausunternehmen Österreichs und einer der führenden Anbieter in Europa. Dabei bauen wir nicht nur Häuser – wir realisieren Lebensträume – in den letzten 60 Jahren für über 50.000 glückliche KundInnen. Wir treiben in der Branche Innovationen voran und setzen auch Maßstäbe – werden Sie ein Teil der ELK Familie und gestalten Sie unsere Erfolgsgeschichte mit.

## STANDORTLEITER (M/W/D)

VERTRIEBSPROFI / TECHNIKBEGEISTETER TEAMPLAYER / DYNAMISCHE PERSÖNLICHKEIT MIT DRIVE

 EXPERIENCE CENTER KOLSASS, TIROL

 VOLLZEIT

 AB SOFORT

### DIESE AUFGABEN ERWARTEN SIE BEI UNS

- Sie fokussieren sich auf eine aktive Kundenakquise und gewinnen neue Hausbau-Interessenten
- Sie erarbeiten, gestalten und entwickeln laufend neue verkaufsfördernde Vertriebsstrategien
- Sie organisieren und führen lokale Verkaufsaktivitäten / Events durch, um persönlich und hautnah am Produkt neue Interessenten abzuholen
- Sie verantworten alle Maßnahmen rund um das Experience Center und sind in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Sie erstellen und präsentieren abschlussorientierte Angebote auf Basis der exklusiven Kundenbedürfnisse
- Sie betreuen unsere KundInnen während des gesamten Bauprozesses und verwirklichen Ihre Traumhäuser

### WOMIT SIE UNS BEGEISTERN KÖNNEN

- Sie brennen dafür potenzielle KundInnen für unser Produkt zu begeistern und gemeinsam mit Ihnen individuelle Lösungen auszuarbeiten
- Sie sind gut vernetzt und bringen bautechnisches Know-How mit
- Idealerweise können Sie bereits Berufserfahrung in der Baubranche oder Verkaufserfahrung vorweisen
- Sie sehen Herausforderungen optimistisch entgegen und bringen gerne neue Ideen ein
- Sie zeichnen sich durch einen sympathischen, professionellen Umgang mit Menschen aus und agieren verantwortungsbewusst sowie flexibel
- Sie runden mit Affinität zu Architektur und sehr guten IT-Kenntnissen Ihr Profil ab

### WORAUF SIE SICH FREUEN KÖNNEN

- Vielfältiges Design-Hausportfolio und Top Equipment/Verkaufstools (CRM-System)
- Eine anspruchsvolle, spannende und herausfordernde Tätigkeit
- Ein von Hilfsbereitschaft und Wertschätzung geprägtes Arbeitsklima
- Solide Einschulung und Coaching während der Einarbeitungsphase sowie spezifische Aus- und Weiterbildungen
- Sicheres Unternehmen seit 60 Jahren
- Für diese Position bieten wir ein Bruttojahresgehalt ab € 70.000,- bis € 150.000,- (setzt sich aus fixen und variablen Gehaltsteilen zusammen). Je nach Qualifikation und Verkaufserfolg besteht die Bereitschaft zu einer entsprechenden Überbezahlung.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, z.H. Frau Melanie Zeilinger unter [bewerbung@elk.at](mailto:bewerbung@elk.at).

ELK Fertighaus GmbH, Industriestraße 1, A-3943 Schrems | Tel: +43 (0) 2853/705 | [www.elk.at/karriere](http://www.elk.at/karriere)