



Wir sind ein Traditionsunternehmen das für die innovative und nachhaltige Bauweise von Ein- und Mehrfamilienhäusern, mehrgeschossigen Wohn- und Objektbauten sowie Hotels bekannt ist. Als einer der führenden Fertighaushersteller in Europa setzen wir auf qualifizierte Partner. Denn der Erfolg von ELK basiert auf der Gemeinschaftsleistung unseres Teams – gemeinsam statt einsam.

SELBSTÄNDIGE/R VERTRIEBSPARTNER/IN (m/w/d)

 EINSATZORT ERFURT

 AB SOFORT

DIESE AUFGABEN ERWARTEN SIE

- Sie erfüllen Träume und verwirklichen für Ihre Kunden die eigenen vier Wände
- Sie gewinnen neue Hausbau-Interessenten
- Sie führen Beratungsgespräche und Bedarfsanalysen mit Ihren Interessenten durch
- Sie erstellen und präsentieren abschlussorientierte Angebote auf Basis der exklusiven Kundenbedürfnisse
- Sie unterstützen Ihre Interessenten bei der Grundstückssuche
- Sie arbeiten in der Königsdisziplin des Vertriebs
- Sie erarbeiten, gestalten mit und entwickeln neue Vertriebsstrategien

DAS BEGEISTERT UNS

- Hohe Lernbereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Vertriebserfahrung oder ausgeprägtes Interesse am Verkauf
- Bereitschaft auch Abends und am Wochenende für unsere Kunden da zu sein
- Spaß an Teamarbeit

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN

- Spezifisches Schulungsprogramm über die ELK Akademie
- Professionelle Unterstützung durch Inside Sales Team
- Top Equipment/Verkaufstools (CRM-System)
- Hervorragende Marktposition
- Vielfältiges Hausprogramm, attraktive Musterhäuser
- Sicheres Unternehmen seit 60 Jahren
- Persönliches Mentoring durch den Verkaufsleiter / Regionalleiter
- Selbstbestimmtes Einkommen
- Regionale Teamevents und Kundenevents

Im ELK Team haben Sie die Chance, Ihre Stärken und Ideen einzubringen und Teil eines stabilen, erfolgreichen Unternehmens zu werden. Es erwarten Sie interessante Herausforderungen und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, z. Hd. Melanie Zeilinger unter bewerbung@elkhaus.de